



CICCPS

国际商讯播报

INTERNATIONAL BUSINESS INFORMATION BROADCAST

2014年第21期（总第52期）

中国民营经济国际合作商会会员专属

2014年12月1日

本期导读

- **习近平南太之行：中国全球经贸外交战略布局完美收官**

作为今年中国外交的“压轴戏”，习近平前不久的南太之行出席G20峰会、访问澳新和会晤太平洋岛国首脑，内容丰富、收获可喜。此次访问不仅拉近了中国与南太国家的关系，而且作为中国领导人2014年遍访世界五大洲的收官之作，标志着我国构建以亚、非、欧、拉美、南太五大区域为重点的全球经贸外交战略布局的基本完成，对中国调整产业结构、确保持续发展动力和重塑世界经济格局，战略意义重大、影响深远。同时也将使中企走出去获得更大的机会、更多的便利、更好的条件、更强有力的支持和更长远的发展前景。

- **央行降息：降低融资成本 推动利率市场化**

央行时隔两年大幅降息引发广泛关注。此次降息对于缓解资金压力、降低企业融资成本、促进利率市场化改革、推进产业结构调整、实现企业转型升级等具有多方面的积极作用。但效果如何？时间将给出真实答案。

- **面对依法治国“新常态” 民企做好准备了吗？**

在近日召开的法治建设与民营经济发展研讨会上，与会专家和民营企业就全面推进依法治国对民营经济的重要意义、带给民营经济的机遇和挑战、利好和约束等议题各抒己见。

- **中企海外投资存在的八大法律风险及防范策略**

本文从投资东道国法律环境调研、尽职调查、投资结构设计、境内审批、谈判签约、项目流程管理、文件管理及政治风险八个方面，告诉你中企海外投资存在的八大法律风险及防范策略。

目 录

专题综述

习近平南太之行：中国全球经贸外交战略布局完美收官·····	(4)
-------------------------------	-----

政策解读

政府核准投资“深度放权” 释放社会投资潜力 ·····	(6)
RQDII开闸：拓宽人民币“走出去”渠道 ·····	(7)
企业减负：好政策需“强落实” ·····	(7)

宏观经济

央行降息：降低融资成本 推动利率市场化 ·····	(8)
---------------------------	-----

海外投资

中企国际化论坛：探索中企海外发展道路 ·····	(10)
政策利好推动中企加速投资海外金融市场 ·····	(11)

民营经济

面对依法治国“新常态” 民企做好准备了吗？·····	(12)
----------------------------	------

投资欧洲

投资欧洲的国别差异及中企投资的变化趋势 ·····	(14)
中企赴德投资的新动因、新特点 ·····	(15)

投资美洲

美国州长赴华招商：老汽车城需要中国新投资 ·····	(16)
----------------------------	------

投资澳洲

中企“组团”访澳 探寻投资商机·····	(16)
中企掘金澳、新农牧业 ·····	(17)

新兴产业

中国IT产业迎移动互联智能“革新之窗” ·····	(17)
智能装备产业或催生新产业革命 ·····	(18)
集成电路产业发展迎来新契机 ·····	(18)

园区动态

苏伊士经贸合作区：中埃经贸合作新历程 ·····	(19)
--------------------------	------

风险防范

中企海外投资存在的八大法律风险及防范策略 ·····	(19)
社科院发布各国投资风险评级：投资非、美洲风险大 ·····	(20)

商海点经

中国新能源企业的全球机会（中） ·····	(21)
-----------------------	------

CONTENTS

FEATURES

XI JINPING'S SOUTH PACIFIC TOUR: CHINA'S GLOBAL STRATEGIC LAYOUT OF ECONOMY, TRADE AND DIPLOMACY IS COMPLETE... (4)

POLICIES INTERPRETATION

DECENTRALIZATION OF PROJECTS APPROVAL AUTHORITY WILL UNLEASH INVESTMENT POTENTIAL (6)

RQDII: EXPANDING THE CHANNEL FOR RMB "GOING GLOBAL" (7)

TO EASE THE BURDEN OF ENTERPRISES, PRACTICAL IMPLEMENTATION OF GOOD POLICY IS REQUIRED (7)

MACRO ECONOMY

CHINA'S INTEREST RATE CUT: REDUCING FINANCING COST AND PROMOTING INTEREST RATE LIBERALIZATION (8)

OVERSEAS INVESTMENT

THE CHINA OUTBOUND FORUM: EXPLORING OVERSEAS DEVELOPMENT ROAD FOR CHINESE ENTERPRISES (10)

GOOD NEWS ON THE POLICY FRONT ENCOURAGES CHINESE COMPANY TO ACCELERATE THEIR INVESTMENT
IN OVERSEAS FINANCIAL MARKET..... (11)

PRIVATE SECTOR

IS THE PRIVATE SECTOR READY FOR THE RULE-OF-LAW ERA? (12)

INVESTMENT IN EUROPE

THE DIFFERENCES OF EUROPEAN COUNTRIES AND THE FUTURE INVESTMENT TREND OF CHINESE COMPANY..... (14)

NEW DRIVING FORCE AND FEATURES OF CHINA'S INVESTMENT IN GERMANY (15)

INVESTMENT IN AMERICA

U.S. GOVERNOR'S TRIP TO CHINA: THE OLD MOTOR CITY NEEDS NEW INVESTMENT FROM CHINA (16)

INVESTMENT IN AUSTRALIA

A DELEGATION OF CHINESE COMPANIES VISITS AUSTRALIA TO SEEK INVESTMENT OPPORTUNITY..... (16)

EMERGING INDUSTRY

CHINA'S IT INDUSTRY IS EMBRACING AN INDUSTRIAL REVOLUTION LED BY THE INTERNET OF THINGS..... (17)

THE INTELLIGENT EQUIPMENT INDUSTRY MAY CATALYZE NEW INDUSTRIAL REVOLUTION (18)

INTEGRATED CIRCUIT INDUSTRY USHERS IN NEW DEVELOPMENT OPPORTUNITY (18)

DEVELOPMENTS OF ZONES

SUEZ ECONOMIC AND TRADE COOPERATION ZONE: A NEW CHANNEL OF SINO-EGYPTIAN COOPERATION (19)

RISK WARNING

EIGHT LEGAL RISKS FOR CHINESE COMPANIES INVESTING OVERSEAS AND THEIR PREVENTION STRATEGIES (19)

COUNTRY-RISK RATING RELEASED BY CASS SHOWS THAT THE RISK OF INVESTING IN AFRICA AND AMERICA IS THE HIGHEST... (20)

BUSINESS HIGHLIGHTS

THE GLOBAL OPPORTUNITIES FOR CHINA'S NEW ENERGY COMPANY (II) (21)

专题综述

习近平南太之行：中国全球经贸外交战略布局完美收官

11月14-23日，国家主席习近平应邀出席在澳大利亚布里斯班举行的二十国集团领导人第九次峰会、访问澳大利亚和新西兰、会晤太平洋建交岛国领导人。中国通过提出倡议、推动合作、促成中澳自贸协定“谈成”、签署一系列合作协议，可谓收获颇丰。

探路全球经济治理

今年G20峰会的三大目标是推动经济增长、促进结构改革和加强风险防范。峰会通过了《布里斯班行动计划》，将在未来5年通过基础设施投资和增加自由贸易，提高全球GDP达2万多亿美元。峰会就经济增长、基础设施投资、贸易自由化、税收和金融监管及能源安全等一系列议题达成共识。自2008年金融危机以来，很多发达经济体已意识到，全球经济建设是一个相互依存、紧密关联的整体。只有通过结构治理，让所有经济体都参与进来，才能确保全球经济回到增长轨道和可持续发展模式。而此次峰会正是要督促二十国集团所有成员都参与到全球治理和发展计划中，并形成稳定和具有包容性的经济增长模式。对此，中国将在两方面发挥重要作用：一是积极推动全球经济治理机制的改革与完善，促进现有机制向更为公平有效的方向发展，不断提高新兴和发展中国家的话语权与代表权；二是积极推动G20对于全球经济问题的解决。

推动中澳、中新双边合作迈上新台阶

中国与澳、新两国关系提升为全面战略伙伴关系，并签署50多项合作协议，涉及政治、经济、投资、金融、能源矿产、基础设施建设、文化、教育、旅游、气候变化等广泛领域。其中历时9年的中澳自贸协定谈判实质性结束是此访的最大成果之一。中澳自贸协定是继中韩自贸协定后，我国与亚太地区重要经济体完成的另一个全面、高水平的自由贸易协定谈判，也是中国正在积极落实“以周边为基础，加快实施自贸区战略”的重要部署，标志着中澳双边关系向前迈出了重大的一步，为构建更加互惠互信的投资关系、进一步拓宽两国经济和政治联系创造了有利条件。

中澳两国经济有较强互补性，自贸协定的达成，两国上至政府、企业，下到普通百姓都将从中获益。从国家层面看，中澳都面临经济改革和结构调整。澳大利亚正在逐步降低本国经济对煤炭及铁矿石等资源出口的依赖，扩大农业、服务业和高端制造业出口，从“矿业繁荣”过渡至“食品繁荣”。而中国也在构建开放型经济新体制，中澳自贸协定将有助于中国经济朝内需驱动发展模式转变。在此背景下，中澳在新能

源、金融服务、通讯等新领域的合作空间广阔。从企业层面看，首先，中澳两国将给予对方最惠国待遇，开放投资领域并降低企业投资审查门槛，给予中企更多进入澳大利亚市场的机会。中国私人和非国有投资者向澳洲所谓敏感行业的投资审查门槛，将从现在的2.48亿美元提高至10.8亿美元；其次，中澳农牧业及食品领域合作潜力巨大。尤其是来自澳洲的农产品和乳品进口关税的降低，势必带来新的投资机会。从普通民众层面看，协定将给予中国资本进入发达国家的出口和通道，也让澳洲优质的产品与服务输入中国，使中国学生赴澳留学之路更宽广、留学费用更经济。可以预期，中澳合作将在多领域迎来新的历史性机遇。

翻开中国和太平洋岛国合作新篇章

中国与太平洋岛国领导人就加强农林渔业、矿产、基础设施建设、旅游等领域合作达成广泛共识，并签署一系列合作文件，翻开了中国与南太岛国经贸合作新的一页。

斐济是第一个与中国建立外交关系的南太岛国。从地缘政治而言，斐济在太平洋地区的中心位置使中斐两国关系凸显。从经济角度而言，岛国与中国的经贸关系近年来发展迅速，越来越多的中企来这里投资兴业并帮助当地经济快速成长。太平洋岛国拥有丰富的海洋、森林、矿产和旅游等资源，中国拥有市场、资金、技术等优势，双方合作互补性很强。专家指出，由于南太岛国资源丰富，人口较少，经济相对富裕，但市场规模相对较小，这或将带给中企更多的投资机会。中国通过主动开放市场以换取更广泛的合作，对双方都将大有裨益。据中国商务部数据显示，中国自1975年起向南太岛国提供经济技术援助，先后建设了近100个工业、农业、基础设施和民用建筑等项目，实施了农业、医疗、体育等多领域技术合作，提供了各类设备和物资，为这些国家培训了4000多名管理和技术人才。“中国－太平洋岛国经济发展合作论坛”建立后，双方在经贸、文化、教育、卫生等领域的互利合作呈现出蓬勃发展的势头，贸易额年均增幅高达27.2%，直接投资年均增长63.9%。

习近平南太之行不仅拉近了中国与南太国家的关系，而且作为中国领导人2014年遍访世界五大洲的收官之作，标志着我国构建以亚、非、欧、拉美、南太五大区域为重点的全球经贸外交战略布局的基本完成。这一经贸外交战略布局的完美收官，对于中国的产业结构调整升级、保持持续发展动力和重塑世界经济格局战略意义重大、影响深远。同时也将使中企走出去获得更大的机会、更多的便利、更好的条件、更强有力的支持和更长远的发展前景。

政策解读

政府核准投资“深度放权” 释放社会投资潜力

本刊讯：11月18日出台的《政府核准的投资项目目录（2014年本）》共取消和下放了44项审批事项，其中中央层面核准的项目数量累计减少约76%。《目录》将一系列项目由核准改为备案，由国务院核准下放为省级政府或地方政府核准，这将给企业进一步“松绑”，更好地实现企业自主投资和释放社会投资潜力，有利于企业把握市场信息和抓住市场机遇。

《目录》创新重点领域投融资机制，选择生态环保、农业水利、市政、交通、能源、信息、社会事业等领域，重点吸引社会资本特别是民间资本参与。专家指出，这有利于进一步打破行业垄断和市场壁垒，建立公平开放透明的市场规则，营造权利、机会、规则平等的投资环境，激发市场主体活力和潜力，稳定有效投资。

在境外投资领域，除涉及敏感国家和地区、敏感行业的项目外，其他项目全部由核准改为备案管理。这意味着中国海外投资政策“瓶颈”被打通，中企走出去的步伐将进一步加快。专家认为，这是我国投资体制改革和扩大对外开放的需要，一方面可以有效推进企业投资决策自主权的落实，另一方面可以让中国经济更加深度地融入全球经济。国家信息中心经济预测部首席经济师祝宝良指出，我国对外投资管理体制建设相对滞后，不能适应对外投资加快发展的新形势。取消对外投资核准，有利于扩大我国境外投资，维护我国的经济安全，助推跨国公司的快速成长，加速我国产业结构调整，促进国际收支平衡。同时带给东道国包括增加当地就业机会、缴纳各种税金、提高生活水平等方面的溢出效应，这将大大提升中国的国际地位。

七大领域开门迎民资 创新投资运营机制

本刊讯：11月26日国务院发布《关于创新重点领域投融资机制鼓励社会投资的指导意见》，提出在生态环保、农业水利、市政、交通、能源、信息、社会事业7大领域，重点吸引社会资本特别是民间资本参与。分析认为，《意见》的落实必然会增强市场在社会资源配置中的决定作用，这既有利于调动社会资本的投资热情，同时也有利于改善民生，推动经济社会的发展。业内人士指出，上述领域都是资金密集型，且投资可获得稳定的收益，鼓励社会资本进入既可以多元化资金来源，也可以保障企业投资的安全性。但对于社会资本的权属及收益问题，仍有待政府层面制定、部署更加具体、明确的政策。

《意见》强调“创新投融资机制”。专家认为，通过投融资机制改革，打破垄断

壁垒，引社会资本之活水入市，是决策层平衡“发展”和“稳定”关系的重要举措。把市场机制引入公益性项目开发，使政府有可能用少量资金撬动大量民间资金，既为大量民间资本提供了出路，又最大限度地减少了政府支出，还可为社会提供相关服务和化解地方政府债务风险。

RQDII开闸：拓宽人民币“走出去”渠道

本刊讯：日前，中国人民银行发布了《关于人民币合格境内机构投资者境外证券投资有关事项的通知》，正式开闸人民币合格境内机构投资者（RQDII）业务，这将是人民币“走出去”路程中又一重要事件。央行相关负责人表示，RQDII开闸开辟了境内投资者对外投资和人民币走出去的新渠道，具有多方面积极意义。首先，有利于拓宽境内投资者资金配置渠道，满足投资者多层次投资需求；其次，有利于扩大境外人民币资金池，支持境外人民币产品创新；第三，有利于引导境内资本有序流出，缓解资本流入压力。分析师指出，RQDII在一定程度上有助于解决国内投资渠道窄的问题。同时，以人民币进行投资可打消投资者对汇率损失的顾虑。这对于投资者有效分散国内风险、全球布局资产具有创新意义，也进一步拓宽了人民币“走出去”渠道，长远看有利于推进人民币国际化进程。

企业减负：好政策需“强落实”

本刊讯：11月19日，国务院常务会议决定进一步采取有力措施缓解企业融资成本高的问题。年初以来，国务院为了减轻企业负担、增强企业竞争力、激发市场活力，接连出台了一系列政策，试图给企业提供真正的便利和实惠。然而因种种原因，政策落实与企业享受改革红利之间还是差“最后一公里”。

《经济参考报》11月21日指出，要打通企业享受好政策的“最后一公里”，真正做到“强落实”，首先应打破低效率和不公平现象；其次行政障碍要退出得干净和持久。在多年的行政和国企垄断下，相关部门的行政规章、制度、审批程序繁杂，仍存在大量“玻璃门”“弹簧门”；第三要保证政策的稳定性和持久性；第四应培育真正适合中小企业生存和发展的各种环境。比如在金融支持方面，当前大银行仍不愿意为大量中小微企业提供融资服务，通过行政手段要求大银行向中小企业倾斜并不能起到真正引导作用。

财新网11月20日报道，智库机构安邦认为，从民企自身的角度看，更加规范的会计报表与完善的纳税记录是获得银行授信的重要依据。为此，适当的减免税费，鼓励企业更加规范地制作会计报表，一方面可降低税收征收成本，另一方面可帮助企业获

得更多的融资机会。但为中小企业减税减费的政策努力，常因基层部门的税收自由量裁权及名目繁多的非税收入打折扣。工信部发布的《全国企业负担调查评价报告》显示，主营业务税金及附加占主营业务收入的比重从2013年的2.33%增加至2.48%，表明企业税费负担仍然很重。其中，部分部门、部分地方政府违规收费现象依然存在，部分行业协会给企业增加负担的问题较为突出。因此，需在财税制度上为中小企业留足空间，而不是逼着企业逃、漏税。

宏观经济

央行降息：降低融资成本 推动利率市场化

本刊讯：面对经济下行压力，中国央行时隔两年再度宣布降息。央行称，此次降息旨在有针对性地引导市场利率和社会融资成本下行。此次利率调整仍属于中性操作，并不代表货币政策取向发生变化。分析人士则认为，实体经济融资环境的改善有赖于货币政策的持续宽松，这增大了未来出台更多降息、降准等政策的可能性。

降低融资成本。分析师指出，贷款利率一次性下降0.4个百分点，打破了0.25个百分点的常规降息节奏，明显高于社会各界对降息的预期，也从侧面说明了企业特别是小微企业的融资成本过高已成为制约经济发展的瓶颈。此次降息有利于降低企业特别是小微企业、三农领域的融资成本，缓解部分行业、领域生产存在的经营困难，为下一步推进结构调整、实现产业升级赢得宝贵时间。

推进利率市场化。专家认为，利率下调对持续推动利率市场化改革有促进作用。此次央行宣布存款浮动区间上限进一步扩大，是对11月19日国务院常务会议“加快利率市场化改革”要求的落实，预计利率市场化步伐将进一步加快，根据金融机构的承受能力逐步实行微调将成为未来利率调整的常态，也将倒逼银行业金融机构进一步强化负债稳定性、提高资产风险定价能力。

货币政策转向。尽管央行明确表态此举并不意味着中国货币政策的转向，但市场却认为，新一轮降息降准周期的启动发出了货币政策由稳健转向宽松的信号。野村证券最新报告指出，中国降息表明政策宽松强度提升，说明当局对经济增长动能再度放缓愈发担忧。投资银行摩根大通称，中国央行宣布降息是货币政策转向更大程度宽松的信号，未来仍有出台降息举措的可能性。民生证券首席经济学家邱晓华则认为，从保持政策的稳定性和连续性看，明年货币政策的表述可能不变，货币政策仍保持稳健，但具体操作上可能将根据情况适时松动，预计会是稳健基调下的宽松。

海外投资

海外投资并购简讯

民企成海外并购主力

《第一财经日报》11月26日报道，据中国企业家俱乐部25日披露的数据，前三季度中企海外并购交易总金额为408亿美元。其中，民企交易金额为国企两倍，达177亿美元，同比增长120%。民企已成为海外并购主力军。

印度将与中国签署1750公里高铁协议

英国路透社11月25日报道，印度将与中国签署协议，就德里与钦奈之间修建1750公里高铁线路提供可行性报告。目前，印度正在采取行动更新其老旧的铁路基础设施。

万达计划未来在全球建150多家豪华酒店

英国路透社11月24日报道，中国房地产开发商大连万达集团计划至2018年底，将在全球建设超过150家豪华酒店，海外目标市场包括欧洲、美国和澳大利亚。

中国对伊朗基建投资将达520亿美元

英国广播公司11月17日报道，由于受欧洲和美国的制裁，伊朗把目光转向中国、俄罗斯和土耳其寻求金融帮助。伊朗能源副部长马苏里说，中国为伊朗的基础设施投资将从250亿美元增加到520亿美元。该国的水利、电力、石油和天然气项目都能从这些投资中受益。

中国蓝星6.4亿美元收购挪威REC太阳能

中新社11月25日报道，中国蓝星集团同意以43.4亿挪威克朗（6.4亿美元）收购挪威太阳能面板制造商REC太阳能，并会将其与太阳能级硅制造商埃肯公司合并。后者是蓝星在2011年以20亿美元购入，为当时中企在欧最大的工业收购案。

美机构六年吸引五十多家中企落户

中新社11月17日报道，美国旧金山市驻华办公室成立6年来，已逐步在中国上海、北京和广州开设办事处，吸引了50多家中企落户。过去一年，至少包括中国房地产巨头正中置业和碧桂园、科技新星国双科技、掌赢科技和Pingwest及当下最热门的风投基金阿里巴巴等10家龙头企业，通过该办公室开展北美业务。

经济学人：投资海外美国对中国吸引力最大

新加坡《联合早报》11月27日报道，经济学人智库就全球67个国家和地区对中国对外投资的吸引力作出排名，美国是最吸引中国对外投资的地方。紧随其后的是新加坡和香港；日本排名下跌两位至第六位。经济学人智库预计，到2017年，中国的对外直接投资将超过外商直接投资，成为全球一大净投资国。

绿地海外投资超200亿美元

《21世纪经济报道》11月27日报道，目前绿地全球房地产在建面积超过7500万平方米，总投资超过600亿美元，其中海外项目总投资超200亿美元，持有酒店超过100家。对金融领域的深入投资成为绿地海外扩张资金来源的重要筹码。

泰康人寿、基汇资本出价2亿竞购伦敦办公楼

财新网11月28日报道，中国泰康人寿联合总部香港基汇资本出价2亿英镑竞购位于伦敦金融城的Milton Gate办公楼。如果该交易成功将是中国泰康人寿在英国的首个投资项目；是基汇资本代表其亚洲客户在伦敦收购的第六个项目。

中企国际化论坛：探索中企海外发展道路

本刊讯：11月21-23日，由中国与全球化智库等机构主办的首届“中企国际化论坛”在海南三亚举行，吸引中外近300位精英人士参加，围绕“2014：中国国际化开启新纪元”这一主题，共同探讨中企海外发展之道。

中企加速“走出去”成必然趋势。《中企国际化报告（2014）》数据显示，截至2013年，中国1.53万家境内投资者在境外设立了2.54万家对外直接投资企业，分布在全球184个国家和地区，中企对外直接投资从2000年的不足10亿美元增至2013年的1078.4亿美元，增长超过100倍。中国与全球化智库主席龙永图认为，中国经济国际话语权的提升、强大的外汇储备支持、“一带一路”等互联互通战略载体使得中企加速走出去是必然趋势。在全国工商联名誉主席黄孟复看来，中企国际化已是大势所趋，中国政府未来会制定一套完善的支持中企“走出去”的战略，以充分利用庞大的外汇储备，并通过“一带一路”战略规划、取消大部分境外投资项目核准，为未来企业“走出去”铺平道路。在海外投资大军中，民企“走出去”的势头迅猛，民间投资有可能在明后年成为中企对外投资的主力。

中企对外投资实现跨越式发展。《中企国际化报告（2014）》指出，中企对外直接投资方式由过去能源资源的传统驱动形式逐步形成了能源资源、市场、技术等多种投资驱动格局，越来越多的中企涉足国外高科技领域和投资高附加值项目。商务部中

国国际经济合作学会会长崔明谟说，近十年来中国对外投资实现了跨越式发展：一是对外直接投资的方式从过去的绿地投资向跨国并购、设立研发中心、营销网络等多种方式拓展；二是非国有企业在投资主体结构中的比重不断地扩大；三是对传统和新兴市场的投资都在强势增长；四是境外合作区投资前景非常看好；五是企业对外投资互利共赢成效显著。

中企国际化成功的关键是人才。崔明谟认为，中企国际化需学会本地化，增加投资所在国当地的就业、税收及培养当地的人才，促进投资所在国的产业升级，以实现互利共赢和对外投资可持续发展。中国与全球化智库主任王辉耀指出，在国际化过程中要注重人才培养和对专业中介服务机构的利用。专家建议，大量懂得跨国经营甚至并购、投资的管理人才存在于海归企业中，民企如果与海归企业合作，将迅速提高企业国际化人才的比例并提升企业海外投资的成功率。

政策利好推动中企加速投资海外金融市场

本刊讯：随着全球资本市场生态的变化，中国投资者海外资产配置也正面临调整。在美联储持续收紧流动性可能导致资金回流美元资产的背景下，美国和加拿大已成为中国投资者首选的海外市场。投资管理公司富兰克林邓普顿投资基金的《2014年全球投资者情绪调查》显示，海外投资方面，分别有32%及24%的受访者认为美国和加拿大会在2014年提供全球最佳的股票和固定收益投资机会；而最看好该市场股票和固定收益未来十年的投资机会的比例分别为19%及18%，比例均仅次于中国市场，居于海外市场之首。

同时，在系列利好政策的推动下，将促使中国资本加速流向海外市场。今年上半年，国务院发布的“新国九条”提出，将扩大合格境外机构投资者（QFII）、合格境内机构投资者（QDII）的范围，提高投资额度与上限。而刚刚结束的 APEC会议推进“一带一路”战略，提出发起设立亚投行和丝路基金，为“一带一路”沿线国家基础设施、资源开发、产业合作和金融合作等与互联互通有关的项目提供投融资支持。习近平总书记表示，未来10年中国对外投资将达1.25万亿美元，即未来10年中国对外直接投资将增长近三倍。这意味着我国对外投资将开启全新格局。

境外酒店资产成为中国投资者新热点

本刊讯：随着境外旅游市场日趋火热及国内市场放缓，酒店资产正成为中国境外房地产投资者们今年的新宠。

美国《华尔街日报》11月13日报道，6月份，中国的富华国际集团斥资1.3亿澳元（约1.13亿美元）从新加坡政府投资公司手中收购了墨尔本柏悦酒店。10月份，安邦保

险集团以19.5亿美元收购纽约华尔道夫酒店。11月12日，中国国企上海锦江国际和美国喜达屋资本集团宣布，双方已就喜达屋资本出售卢浮集团和全资子公司卢浮酒店集团100%股权签署相关协议。11月21日，喜达屋酒店及度假酒店国际集团宣布，已把位于悉尼的喜来登公园酒店以4.63亿澳元（约24.45亿人民币）出售给中国阳光保险集团。最近香港的投资公司开源控股完成了对巴黎香榭丽舍万豪酒店的3.445亿欧元收购案。

《21世纪经济报道》11月24日分析，近年来中国的机构投资者和房地产开发商一直在海外房地产市场扩张，试图以此抵消国内经济增长放缓、国内房地产市场预期下降、金融领域风险不断升高带来的不确定性。在此背景下，保险公司对投资回报率相对较高且稳定的海外商业地产的热情正持续升温，收购海外酒店有助于改善中国国内酒店市场供过于求、入住率低下、收入增长乏力的现状。

中国资管业积极拓张海外版图

英国路透社11月20日报道：当前中国资管业正处于海外扩张的黄金期。人民币国际化进程的加速、境内外资本双向流动的加快，及资管行业在境内业务增长上渐遇瓶颈和随之而来的政策支持力度的加大等等，都推动着中国资管业加速“走出去”。资管业不仅可在经纪、资管、咨询、并购、IPO等传统业务领域施展拳脚，更可在相对空白的领域积极扩张版图。

沪港通已为打通沪港两地资本市场双向流通及人民币国际化注入强心剂，也为资管行业进一步扩大海内外业务提供了更多空间。专家认为，MSCI指数未来纳入中国A股后将带来上万亿增量资金，海外经纪市场巨大。券商在经纪业务基础上可进一步拓展资管业务。业内人士指出，资管业不仅可通过各种合作和新产品打开海外市场，而且稳定的人民币汇率为跨境并购活动提供机遇，资管业也希望通过并购获得更多海外市场份额。

国内资管业在加速布局海外的过程中，也在根据各自的业务优势和侧重，寻找研究领域、产品及人才延揽等方面的良机。不过，业内人士指出，境内投资者对境外市场的理解明显不足，国内交易员普遍缺乏在国际市场上操作大规模资金的经验，现行禁止混业经营的规定也限制了人才综合跨境服务的能力，熟悉境外的服务方法和积累经验尚需时日。

民营经济

面对依法治国“新常态” 民企做好准备了吗？

《中华工商时报》11月21日报道：近日，在由中国民（私）营经济研究会举办的

法治建设与民营经济发展研讨会上，研究会民企理事成员代表共同探讨了十八届四中全会通过的《中共中央关于全面推进依法治国若干重大问题的决定》，重点学习讨论了全面推进依法治国对民营经济的重大意义、依法治国带给民营经济的机遇和利好、民企家提出的约束与挑战及民企对依法治国的一些构想。

依法治国对民营经济发展意义重大。全国工商联副主席庄聪生表示，民企家一直有着“受信任、盼改革、要公平、求安全、谋发展”的期盼，其中盼改革、要公平、求安全是核心诉求，这也是深化改革和法治建设的问题。全面推进依法治国要求政府将权力关进制度笼子里，同时也要求企业家自我约束。从长远来看，企业家要守法并学会用法，以维护自己的合法权益。当前民企在法治保障方面仍面临几大问题：在立法方面，我国对民企的立法保护不够系统和完善，司法不公的问题仍然存在；在行政法规的建设方面，部门法规过多地强化其管理、处罚、审批、监督权，致使利益部门化，提供的公共产品和服务欠缺；在市场准入方面，民企不能平等使用生产要素和公平参与市场竞争，面临滥用自由裁量权、钓鱼执法等问题；在政府的公信力方面，长期存在着新官不理旧账和不作为现象。因此，需健全法治以逐步完善上述问题。

依法治国带给民营经济的机遇和利好。全国工商联副主席、红豆集团总裁周海江表示，依法治国将更有利于民企创业发展。随着中国法制的进一步完善，对企业、个人权益保护到位，让民企充分享受到公平、公正的法治带来的红利，一定能够极大地激发广大民企的创业热情和活力。当然，享受到法治中国带来的改革新红利的前提是民企把诚信经营、依法治企落实到位。因此，民企对外要守法经营、诚信经营，对内要不断健全、完善法律机构、职能，有效防范风险。

依法治国对民企提出更高要求。庄聪生表示，一方面民企家要思考如何建立健康的政商关系；另一方面企业要依法治企。当前企业内部仍存在产权纠纷、融资风险、合同管理风险、劳动纠纷风险等问题。与会企业家表示，民企自身要遵守法律、以身作则、做好企业，要勤学习、接地气、识民情；同时决策部门要以非公企业人士的期盼为念，真实反映他们在经济工作中盼望依法治国的呼声和要求。

依法治国需相关制度配套。大成律师事务所合伙人苗谦表示，四中全会的法治中国主题出来之后，相应的规范还亟需落实。比如国企改革和混合经济是民企的重大机会，但二者应如何混合的相关指导细则仍没有落实。万科企业股份有限公司高级副总裁毛大庆认为，民营经济体对依法治国有着天然的诉求，是最具有创新思维的群体，所以在立法的过程中必须有其参与。他建议，依法治国要勇于容错，保护企业家的创新意识，把底线筑好，让民营经济在依法治国的环境下更加大胆的发展。

投资欧洲

投资欧洲的国别差异及中企投资的变化趋势

本刊讯：欧洲是全球最宜经商的地区之一，在七个方面展现出了巨大的投资潜力。第一，诸多具有高价值商业模式的欧洲中小型公司，都看好与中国公司进行互利共赢的合作；第二，欧洲公司在技术商业化方面经验丰富并拥有丰富的科技成果和成熟的管理技能；第三，欧洲有许多成熟产业，例如公用事业部门，其市场需求可预测性强，产出较为稳定；第四，欧盟的法律及商务环境开放，即使存在政治和监管风险，多数交易依然能够以公开透明的方式进行并有明晰的法律救济途径；第六，欧洲银行业去杠杆化为经验丰富的中国投资者投资贬值资产提供机会，尤其是在商业及住宅房地产领域；第七，预计未来几十年中，欧洲的医疗行业、某些娱乐行业、绿色及生物科技行业、基础设施行业等诸多领域将得到快速发展，投资这些行业大有可为。

但由于欧洲各国间仍存在差异，中企赴欧洲不同国家收购前需完成法律和商业方面的精心筹划及尽职调查。第一，进入欧盟市场前，需考虑到欧盟各国的商业标准和文化背景的差异。比如英国、北欧国家、爱尔兰的商业环境开放，政府工作高效；东欧国家作为“新”欧盟成员，努力经济自由化，整体上对外国投资者持开放态度；地中海地区欧盟成员国则官僚之风盛行，雇工成本相对较高；第二，高度重视经商便利程度调查，特别是欧洲国家的规划和建设许可指标。世行《经商便利程度调查报告》对178个国家的评估结果显示，在法律环境和企业保护等经商环境的关键要素上，大多数欧洲国家排在第一梯队，对投资者非常有利。而对于行政繁杂度方面的排名差别较大，有些欧洲国家在规划与建设许可这一指标上的排名非常靠后；第三，需注意欧洲各国实践差异，特别是英语使用率大不相同。

欧洲对待外国投资的态度，因“国”而异。一方面过去五年的欧债危机，让部分欧洲国家产生巨额国债负担、狭窄的民企信贷空间及严重受损的企业资产负债表，这给一些来自外部的投资造成了障碍；另一方面欧债危机让部分欧洲小国开始积极地与中国达成双边投资关系。总体而言，欧洲政、商界对中国投资逐渐认同，但欧洲民众仍对中国投资者收购本土资产深存疑虑，主要是由于中企的投资给欧洲就业和贸易前景带来影响及对中国政治体制的担忧。对此，投资者有必要做好前期准备：从会议室、高层政治利益相关者方面获取可能与工会、媒体和公众的态度有所冲突的回应和反馈。

尽管欧洲对中企投资仍存在负面认识，但在过去五年里，中国投资者对欧投资兴趣增长迅速并表现出在不同时期的投资差异趋势。第一批投资者主要与市场定位相关：开拓在欧盟统一市场内进行销售、市场营销及分销的能力；第二批及后续的投资则越来越多以获得技术、管理方面的专业知识、高价值的品牌资产为目的；第三批投资者

更多集中在能产生可靠收益的稳定行业里，寻求持有成熟资产的股权。

中企赴德投资的新动因、新特点

本刊讯：在“走出去”战略和密集的经济外交带动下，中企近年来对德投资不断升温，中德投资合作迎来黄金发展期。

《经济参考报》11月25日报道，统计资料显示，中德合作已是中欧合作的龙头，双方贸易额占中欧贸易总额的约30%。去年德国对华实际投资达14.5亿美元，增长了28.5%，中国对德投资项目数量也已位列全球第三。目前，在德国从事商业活动的中企达800多家，涉及制造、科技、船运等很多产业。美国众达律师事务所德国合伙人安斯佳·汉朴表示，德国已是中国海外越来越重要的投资地。德国是欧洲人口最多的国家，且人均收入高，是中国产品和服务输出的大市场。预计未来几年会有越来越多的中企到德投资。

新华网11月22日报道，与前些年相比，目前中企投资德国呈现出一些新的动因和特点。首先，中企投资德国反映出后危机时期全球资本重新配置的潮流。从宏观经济上看，债务危机影响下的欧洲各国经济普遍缺乏动力，资金紧张，德国也把吸引外资作为促进增长的重要来源。而中国经济自身的转型成为中国投资“走出去”的内在驱动力；其次，中企愿意投资德国，很大程度上源于德国经济自身的吸引力。德国作为欧洲第一大经济体，全球领先的制造业和出口大国，在投资环境、科学管理、技术基础、人力资本、创新能力等各个方面都存在显著优势；第三，金融合作为中德投资注入新动力。今年3月，中德双方签署《关于在法兰克福建立人民币清算机制的谅解备忘录》，金融合作深化为两国投资往来提供了更加便利的条件；第四，近年来中国积极的经济外交对促进中德投资合作起到巨大的推动作用，德国联邦外贸与投资署越来越重视对中国的招商引资。

中英基建合作：双方互有需求 投资潜力巨大

本刊讯：英国智库经济与商业研究中心（CEBR）和品诚梅森律师事务所近期联合发布的一份报告显示，英国的基础设施投资需求巨大，未来10年的投资缺口高达5000亿英镑。报告呼吁中企投资英国，改善英国的基建面貌。经过几十年的不断发展，中企已成为国际基础设施投资和建设领域的重要角色。中国对英国的基建投资契合了中英双方的客观需求，有助于深化中英之间的合作。

《经济日报》11月25日报道，统计显示，英国近20年来的基建投入占GDP比重的0.5-1.2%，与国际公认的2.5%的理想状态相距甚远，由此积累了近3000亿英镑的“基建赤字”。不久前，英国政府出台了《国家基础建设规划》，承诺政府将在能源、交

通、通讯和水利项目上加大投资力度，2025年前英国的基建投资需3830亿英镑。巨额投资需求使英国不少政、商界人士将目光投向中国，寄望于从“井喷”的中国对外投资中分得一杯羹。品诚梅森研究认为，未来10年流入英国的中国投资将达1440亿英镑，其中超过三分之二流向基建领域。一项针对全球基建行业的研究显示，英国对中国投资者的吸引力排名全球第三，已成为中国在欧洲的最大投资目的地。目前，中企对英国基建投资的意愿高涨。

《21世纪经济报道》11月24日报道，中国驻英经济商务公参周小明说，英国对中国投资持较开放的态度并积极推动吸引来自中企的投资。中企对英国基建领域的投资是互利共赢的合作。对中方而言，此举有助于开拓国际市场、构建营销网络、获取研发平台、培育中国品牌、吸收国际化人才和提升管理水平；对英方而言，这可以改变老化的基建面貌，为经济注入新活力。

投资美洲

美国州长赴华招商：老汽车城需要中国新投资

美国之音电台11月18日报道：11月19日，密歇根州州长里克·斯奈德开始对上海、北京和其他三个中国城市进行为期一周的访问，以吸引中企对底特律投资，帮助老汽车城尽快走出破产的阴影。美华协会底特律分会理事王蔚则认为，离散型投资对整个城市的重建意义有限。中国的投资要想真正带动重建，需大量的财力、人力和物力，比如需建一个中国城来带动整个企业链。

目前，中国投资者在底特律的投资多集中在与汽车工业相关的领域，包括收购当地的汽车企业，与当地汽车生产商展开技术合作，及汽车的售后服务和汽车零配件贸易。不过，中国投资者对底特律的房地产市场正表现出越来越浓厚的兴趣。中国国内对房地产市场的管控迫使中国投资者转向海外寻求投资机会，而底特律的廉价房地产市场成中国投资者“抄底”的机会。尽管地产专家警告，即便是在走出金融危机之后，底特律的高犯罪率、人口下降、基础设施老旧等问题也会阻碍房地产价格的上涨，但这并没有浇灭中国投资者在2010-2012年对底特律房地产市场的投资热情。

投资澳洲

中企“组团”访澳 探寻投资商机

本刊讯：11月28日至12月5日，由永隆银行董事长马蔚华为团长的20名中国企业

家代表团将访问新加坡和澳大利亚。参加本次代表团出访的企业既有汇源果汁、新浪、远东控股、用友软件、建业地产、美特斯邦威、华谊兄弟等多家境内外上市公司高层，也有中信资本、信中利资本、德福资本等多家投资公司。代表团集合了农业、互联网、软件、地产、航运、文化和投资等国内比较有代表性的优秀企业，希望借由此行与当地企业交流与沟通，在多个关键行业中发现潜在的投资与合作机会。

中企掘金澳、新农牧业

本刊讯：随着中澳自由贸易协定谈判的结束，两国在农业及食品领域的合作将迎来新的历史机遇。过去5年里，中企在澳大利亚和新西兰农牧业的投资金额在已增长多倍，投资领域也从最初农牧业产业链下游发展到了上游的农场。越来越多的中企已开始“抢滩”澳大利亚和新西兰，掘金农牧业领域商机。

在澳大利亚，中国目前对澳大利亚牛肉和小牛肉征收5%-8.4%不等的关税，而在未来9年内中国将取消所有对澳牛肉的进口关税；澳大利亚葡萄酒目前每年在华销售价值超过2亿澳元，关税介于14%-30%之间，而4年内该类关税将被取消。此外，海鲜、园艺等产品的关税也将在2019年被取消。在这样的预期利好下，已有许多中国农牧业企业开始采取行动。在G20峰会期间，新希望集团已宣布拟在澳大利亚农业与食品领域投资5亿澳元，其中包括备受关注的热点领域——乳业；天马股份在澳洲的子公司TBG农业控股公司的全资子公司Balfour Downspastoral Coypty拟以1800万澳元收购澳大利亚两处牧场，目前两国政府相关部门已完成对该项目的核准程序。

在新西兰，中企也在抓紧布局。习近平主席访问新西兰期间，中新多家企业签署一系列合作协议。其中，伊利集团总体投资额达30亿人民币的乳业项目尤为引人瞩目。由于其同时覆盖包装、生产、深加工、科研等多个领域，一旦完工即将成为目前全球最大的一体化乳业基地。11月21日，大康牧业也发布公告称，公司控股股东鹏欣集团在当日与蒙牛乳业、美卡就乳制品合作业务签署了《UHT牛奶项目协议》。各方将以中国作为目标市场，增加新西兰UHT产品产量和品种并加强在新西兰乳制品产业的资本投入。

新兴产业

中国IT产业迎移动互联智能“革新之窗”

中新社11月20日报道：移动互联网与智能控制技术的有机融合，正迅速改写中国IT产业的发展格局并催生全新的产业链，如可穿戴设备、车联网、智慧家居安防等新

兴技术、服务、产品雨后春笋般涌现，中国IT产业迎来了发展的新契机。截至今年6月，中国内地的移动互联网用户数达5.27亿，移动市场孕育着巨大机会。业内人士表示，移动互联网正加速向中国的经济、社会、文化、生活等各领域深度渗透，表现出强劲的发展势头及巨大的发展潜力，已成为资金、技术、人才聚集的高地，这为中国IT产业的再度腾飞打开了一扇“机会之窗”。不过，尽管包括智能家居等在内的众多移动智能的软硬件技术已十分成熟，但IT产业在移动智能时代要获得井喷式发展，关键是实现“更贴近老百姓的生活”，以打破行业壁垒，实现资源对接、互联互通。

智能装备产业或催生新产业革命

中新社11月19日报道：国际机器人及智能装备产业联盟秘书长罗军19日表示，近年来中国机器人及智能装备产业发展迅速，中国可能在未来10年提前进入智能制造时代，基本实现制造业的升级换代和结构性调整。智能装备产业的蓬勃发展，或催生一场新的产业革命。未来的产业革命将是更多先进技术的融合发展，例如机器人将不仅仅局限在繁重的生产加工现场，将更多的出现在办公室、家庭、停车场、购物商场、餐厅、酒店、工厂、户外探险、深海采掘等方面，且未来机器人将与3D打印技术、物联网技术、大数据、云计算等诸多先进技术结合的更加紧密，变得更加智能和更加便捷。

集成电路产业发展迎来新契机

本刊讯：受网络安全等因素影响，集成电路产业发展被提升到前所未有的高度。6月24日，国务院发布《国家集成电路发展推进纲要》，提出了包括设立国家产业投资基金等在内的8项推进措施。10月14日，工信部宣布，总额为1200亿元的国家集成电路产业投资基金正式设立。据晨哨发布的《2014年中国集成电路行业海外并购报告》数据显示，2013年年末至2014年三季度期间，中国集成电路行业共发生4宗海外并购，涉及金额超过50亿美元。晨哨认为，实现集成电路行业跨越式发展的最佳路径是进行海外并购。业内人士称，当前是承接国际技术梯度转移的好时机，中国庞大的市场为中国集成电路企业的发展提供了丰富多样的市场需求，而海外华人人才回归和本土人才成长则为中国集成电路产业发展提供了丰富的人才储备。专家建议，中国应设立大型的并购型基金，通过资本横向收购整合产业链下端，以重新整合全球半导体产业生产制造链。

园区动态

苏伊士经贸合作区：中埃经贸合作新历程

《经济日报》11月24日报道：启动于2008年9月的苏伊士经贸合作区是中国“走出去”战略的重点项目和中国商务部确认的国家级境外经贸合作区。根据规划，经贸合作区总面积达10平方公里，分为起步区、扩展区及合作区。目前，1.34平方公里的起步区已初步建成，截至2013年年底，已累计投资近9000万美元，入驻企业58家，吸引合作投资额近6.1亿美元，提供了2000多个就业岗位，其中90%为埃及本地员工。扩展区将吸引150家企业入驻，投资金额达20余亿美元，实现销售额80亿至100亿美元，可为埃及创造约4万个就业机会，并为埃及的产业升级、出口创汇、税收等发挥更大作用。此外，合作区的项目目前也在洽谈中。

苏伊士经贸合作区的优势在于：首先是国家政策。目前，埃及国内局势日渐稳定，经济明显回升，我国实施的“走出去”和“一带一路”战略与埃及国家发展战略高度契合。塞西政府公布的“苏伊士运河走廊”开发计划，拟将绵延190公里的运河沿岸建设成为全球性经济区域；其次是地理位置。合作区位于欧亚非三大洲的“金三角”地带，紧邻苏伊士运河，距离埃及第三大港口——因苏哈那港不到3公里，处于“苏伊士运河走廊”开发计划的起始端，区位优势明显；第三是人口和市场优势。埃及人口总量超过9000万，拥有丰富的劳动力资源和庞大的市场，但工业体系不完善，未来的发展空间巨大。同时，埃及与美、欧、中东、非洲等世界主要经济体签订了多个双边或多边自贸协议，在埃及生产的工业品可自由进入上述市场。非洲记者协会秘书长萨米亚·阿巴斯表示，越来越多的中企到埃及投资设厂并向埃及缴纳大量税收、创造诸多就业岗位，是埃中经贸合作互利双赢的最好证明。

风险防范

中企海外投资存在的八大法律风险及防范策略

中国与全球化智库网站11月19日报道：由于缺乏跨国界的法律思维和科学的海外投资组织方式，中企尤其是资源类企业“走出去”之路崎岖不平。风险究竟在哪里？防范风险的法律逻辑框架如何构建？本文从投资东道国法律环境调研、尽职调查、投资结构设计、境内审批、谈判签约、项目流程管理、文件管理及政治风险等八个方面构建出风险防范的可行性路径。

一是不了解东道国的投资法律环境。海外投资之前，需从东道国法律规定的资本

准入制度、投资促进政策、本土化政策、企业形式、产业开发政策、劳动法律制度、环保及外汇管理制度等方面进行法律调研。

二是缺乏深度尽职调查。调查方不应仅局限于对资料的审查，还要与项目公司的管理层、员工，尤其是与投资东道国的政府部门进行访谈，从而发现项目本身可能存在但书面资料不易暴露的问题。

三是不认真设计投资结构，导致收益风险。巧妙设计投资架构可以大大减少利润损失风险。当项目开始投资时，可在中间设立一层或二层离岸公司。在这样的框架下，如果要直接转让中间的离岸公司时，不仅无需经过东道国的审批，还可能省掉大额的资本利得税（很多离岸地如香港是没有资本利得税的）。

四是逃避境内主管部门的审批，导致合规风险及项目转让时的瑕疵。考虑到境内审批过程较长，建议企业多与相关部门进行提前深入沟通，充分准备相应的材料。

五是不重视谈判签约，给自己带来交易陷阱或违约风险。一方面中企在谈判过程中要将投资东道国官员的口头承诺落实到文字，以防由于该官员离职等原因导致承诺不能兑现；另一方面中企要明晰签署“国家合同”的特殊性，尽量避免东道国既当运动员又当裁判员的情况。此外，中企需警惕东道国政府所做的承诺是否会因为违反本国宪法而不能兑现的情况。

六是轻视项目流程管理，造成谈判失利或项目前期的违约风险。海外投资前期是一个系统工程，从一开始接触签署保密协议、独家谈判协议到组织尽职调查、企业内部审批及到交割都必须有严格、周密的计划。因此，企业需认真组织流程并聘请专业中介机构以避免投资风险。

七是法律文件管理混乱。这种情况一方面往往导致企业在需转让项目时，无法迅速应对受让方的尽职调查；另一方面在遇到境外诉讼时，往往因相关证据没有保管好，使企业处于被动状态，面临败诉风险。

八是政治风险。外国政府在违约、进行国有化或征收之前，往往从签署的合同或外国投资者履约过程中找毛病，这可能导致被东道国要求修改或终止协议。不过，政治风险在一定程度上可通过投保的方式来获得救济，承保这类风险的机构包括国内的中信保和世行下设的多边投资担保机构 MIGA。

社科院发布各国投资风险评级：投资非、美洲风险大

本刊讯：中国社科院世界政治与经济研究所11月24日发表的“中国海外投资国家风险评级（2015）”显示，德国、澳大利亚、加拿大、美国等发达国家排名靠前，为AAA级或AA级，是中国海外投资特别是技术和品牌寻求型投资较好的目的地。不过，其债务水平普遍较高，且有些国家受政治、社会和观念等因素影响，对来自中国的投资

怀有警惕。

报告称，在25个新兴经济体中，仅新加坡和韩国进入前10位，新兴经济体中金砖国家排名普遍处于中下游。专家认为，新兴经济体经济基础较为薄弱，较多不稳定因素导致政治风险较高，社会弹性较差，偿债能力差别较大，不过这些国家与中国关系一般比较友好。

报告指出，非洲和美洲因经济基础较差、政治风险突出、社会弹性较低、偿债能力不足而在国家风险评级中排名靠后。但与此同时，这些国家资源丰富，与中国经济互补性较强，且与中国关系较好。对此，中国对高风险国家的投资，需高度警惕政权更迭、社会动荡、债务违约对企业的财产和人员的安全造成的严重威胁，并准备周全的应对突发事件的方案与机制，努力将不利突发事件的损失降至最低水平。

商海点经

中国新能源企业的全球机会（中）

各国新能源产业的政策法规

新能源项目对国家产业政策高度敏感。政府补贴和优惠政策往往决定一个项目盈利与否，部分国家由于财政紧缩而消减对新能源产业的补贴，对在这些国家投资的新能源企业造成了一定冲击。因此，企业在投资前应对各国新能源产业政策法规进行深入调研，在项目启动后应持续追踪其投资所在国对于新能源产业政策法规的调整。从目前部分发达国家和发展中国家新能源产业政策和法规来看，美国的新能源政策体系比较复杂，企业投资需谨慎；欧洲国家对新能源的补贴有下降的趋势，扶持力度也没有以往大，其中很多国家的新能源产业政策还在调整当中，中企不可盲目前往投资；亚洲国家对新能源的态度较为积极，产业发展处于上升阶段，拥有一定的投资潜力，值得中企进行深入研究。

需要指出的是，由于世界经济形势起伏不定，各国发展新能源产业的政治意愿也时高时低，因此相关的政策法规具有很大的不稳定性，特别是一些中小国家的政策朝令夕改，以致投资者的权益难以保障。对此，新能源企业应敢于运用法律武器来保护自身的利益，但前提条件是投资所在国具有完善的司法体系。

以下简要介绍一下主要国家的政策法规：

美国：联邦和州政府为新能源产业提供很多优惠政策和扶持措施。在投资环节，新能源企业可获得税负减免，其额度相当于投资总额的一定比例。在生产环节，在一定条件下，可再生能源发电和售电可享受税务优惠。除了税务方面的扶持政策，新能源厂商还可根据《2009年美国经济复苏和再投资法》获取现金补贴。此外，美国部分

地区实行再生能源配额制。这是对新能源发电量在电力生产总量或消费总量中所占的份额进行强制性规定的一项政策。实施地区的电力企业必须生产或销售规定配额的新能源电量。政府根据新能源发电量向电力企业核发绿色交易证书，没有完成配额的企业可以向超额完成配额的企业购买绿色证书。在这种机制下，电力企业可根据新能源发电成本和绿色证书价格，灵活选择合适的新能源产量和证书买入数量，从而实现成本最小化。从政府的角度看，绿色证书交易可显著降低其对新能源发电的补贴支出，并降低管理成本。值得注意的是，美国虽然为新能源产业的发展提供很多扶持措施，但由于名目颇多，主管部门各不相同，申请条件及程序复杂且经常调整，这就在无形中造成了一定的政策障碍，影响一些新能源企业的赴美投资意愿。

德国：采取多种措施扶持新能源产业的发展。在融资方面，德国复兴信贷银行是重要的资金提供者之一。该行将新能源项目分成普通新能源项目、海上风能项目、节能减排项目等不同种类，再相应给予优惠贷款或其他形式的资金支持。在电力销售环节，政府提供现金补贴，不同类型的新能源所获补贴额度各有不同。其中，太阳能和地热发电的额度相对较高；生物质能发电的额度稍低；风力发电的额度则更低一些。一般来说，补贴期为15至20年，补贴额度逐年递减。为确保新能源发电能够接入电网，德国在90年代初就立法强制要求新能源电力可免费上网。到2000年，该国通过了《可再生能源优先法》，其中规定再生能源优先以固定费率入网，即电网运营商必须以法律规定的固定费率，收购可再生能源企业供应的电力。在2009年，德国又修订了该法案，提高了对可再生能源发电上网的价格补贴标准；同时，调低对新项目补贴额度的每年递减速度。该修正案还规定新能源发电必须满足电网输电和配电的技术规范要求，并制定了相应的奖惩机制。

西班牙：在新能源领域，西班牙是比较领先的国家。该国针对新能源和环保产业制定了一系列的优惠政策。首先，在新能源领域由出售无形资产使用权所产生的收益可获得一定幅度的收入减计；第二，有利于环境保护的产业投资将获得公司所得税减免；第三，新能源企业的技术研发和创新活动所需投资和产生的费用可根据一定比例抵扣税款；第四，减免新能源企业的部分资本类税费，如公司注册、增资等活动所应缴纳的税费；第五，根据项目具体情况，部分地方性税费可获减免。同时，新能源发电上网可获电价补贴，其额度根据新能源的不同种类有所差异；补贴期一般为15至25年；每年的补贴额度还会依据通胀情况进行一定调整。

优惠政策促进了西班牙新能源产业的迅速发展，但也给国家财政带来了不小的负担。近两年来，西班牙不断调整电价补贴政策 and 与新能源产业相关的法律法规，减少优惠，增加对运营时间和装机功率利用率等指标的限制，以减少补贴支出。未来，西班牙有可能在新能源领域推出更多的紧缩措施，这将使该国对新能源行业的扶持政策进一步缩水。

丹麦：希望在2050年全面应用可再生能源，该国政府积极扶持新能源产业的发展。风电场可获得装机补贴，所发电力享受优惠电价，还能够得到碳排放税返还。丹麦面临大海，风力资源丰富，得益于此，风电行业蓬勃发展。但该国同样重视太阳能产业，特别是分布式光伏发电，如屋顶光伏系统发电可享受优惠上网电价和现金补贴。丹麦还鼓励企业由传统能源向新能源转化，并对此类转化项目给予补助。此外，丹麦还设有电力节约基金，为节电技术和设备的应用提供资金支持。除了各种补贴，丹麦还致力于消除新能源在市场准入方面的障碍，要求新能源发电必须优先上网，如不能及时入网，电网公司必须给予经济赔偿。政府还利用税收杠杆支持新能源产业，对化石能源征收空气污染税，以增强清洁能源的市场竞争力。丹麦还要求普通民众支持新能源发展，规定每一个电力消费者必须购买一定比例的新能源电力。

英国：自1989年颁布《电力法》以来，进行了多次立法，推进可再生能源的使用。新能源企业可获得各类投资优惠、税务优惠和现金补贴。此外，英国还实行“可再生能源义务证书制度”，根据该项制度，电力供应商有义务供应一定比例的可再生能源电力，政府根据发电企业所发的可再生能源电力签发可再生能源义务证书；电力企业必须向政府提交可再生能源义务证书以履行义务，否则就必须向政府购买可再生能源义务证书，企业可根据自身的情况选择履行义务或购买证书。通过这个机制，政府监管和市场机制结合起来，有效的推动新能源的应用。根据英国2012年通过的新能源法案，未来“差价合约制度”将代替“可再生能源义务证书制度”，在此制度下，政府将以优惠电价与新能源发电企业签订长期供电合同，同时引入“碳底价保证机制”；企业可从碳排放市场上获利来弥补部分新能源发电的高成本，如碳排放交易的收益低于预期，政府将给予补偿。

印度：是亚洲新能源产业较为发达的国家。该国建立了世界上唯一的非常规能源部，以推动和资助新能源产业的发展。印度对新能源产业的优惠政策包括：新能源企业可享受长达10年的税收优惠期；新能源企业的固定资产可加速折旧；电网企业被强制要求购买一定比例的新能源电力；新能源企业购买设备或从事工程建设可免除部分关税和增值税。此外，为吸引外资，印度允许外国企业在该国新能源项目中100%控股。印度太阳能产业起步相对较晚，该国政府专门制定了所谓“尼赫鲁国家太阳能计划”，提供多项旨在刺激产业发展的补贴和优惠措施。值得注意的是，印度税制颇为复杂，赴印度投资的海外新能源企业一定要做好税务规划，构建最佳的财务和税务结构，这样才能最大程度的利用该国的各种优惠政策。

日本：是亚洲新能源开发与利用效果最好的国家之一。1997年，该国制定了《促进新能源利用的特别措施法》，要求政府加大融资支持，为新能源参与市场竞争创造有利条件，并提供各类信息和专业技术。2011年，该国又通过《再生能源特别措施法案》，规定电力公司有义务购买个人和企业利用新能源所发电力。同时，日本政府为

新能源发电提供优惠电价，根据新能源的类型不同，电价水平也不尽相同。由于核泄漏事件，日本核电发展遭到打击，可再生能源产业受到追捧，加之政府的大力扶持，很多日本企业争先恐后的进军新能源领域，造成市场供需失衡，据报道已出现设备供应不足的问题。此外，还有一些企业仅制定了发展计划，尚未进行实际投资，就开始向政府申请补贴，造成一定的混乱局面。未来，日本政府将有可能加强监管力度，以确保行业有序发展。

越南：拥有较为丰富的风力资源，风力发电是其优先发展的新能源领域。该国通过电价补贴和税负减免等措施鼓励风电产业发展。首先，政府通过设立环保基金，向购买风电的组织和个人提供每度电1美分的补助；同时，在风电项目实施的头4年，免缴所得税，在其后的9年中，减半征税；在税收减免期结束后的15-30年内，风电场仍可享受较传统发电项目更为优惠所得税率。政府还为风电项目提供国家优惠信贷资金支持。此外，该国免除风电项目的土地租金和环保费用。得益于政府的优惠政策和补贴，越南风电发展迅速，大批风电项目上马，该国政府计划到2020年将风电装机功率提高至100万千瓦，2030年提高至620万千瓦。

（摘自2014年7月国际会计师事务所毕马威报告，作者：冯育勤、朱炳辉、胡卫平）



（免责声明：本刊选编和撰写的资讯与分析不代表本刊立场，也不构成投资建议）

主办：中国民营经济国际合作商会秘书处

地址：北京市朝阳区望京中环南路甲2号佳境天城B座21层

电话：86-10-84647718 **传真：**86-10-84648565 **邮编：**100102

邮箱：office@ciccps.org **网址：**www.ciccps.org

编辑部电话：（010）84647718-8011 88362640

媒体总编：何小平 **责任编辑：**郭方杰 **英文翻译：**胡月明

中国民营经济国际合作商会会员专属 每月1日、16日出版（内部资料 仅供参考）